



Verzekerd van succes als

zelfstandig ondernemend
Keukenvernieuwer

de keuken VERNIEUWERS

WIE

- 03 Wie is..?
- 04 Bewezen werkwijze
- 05 Kerncijfers

WAAROM

- 06 Aanvragen tsunami
- 07 De explosieve Keukenbranche
- 08 De kracht van samenwerken
- 08 Winstprognoses
- 08 Te ontvangen ondersteuning

WANNEER

- 09 Het juiste moment om in te stappen
- 10 Benodigde eigenschappen

WAT NU

- 11 Vrijblijvend oriënteren
- 12 De eerste zijn
- 12 Jouw volgende stap

Keukenvernieuwer

[Keukenrenovatie specialist]

Een allround ondernemer die in eigen regio iedere dag met plezier opstaat en zich graag inzet om klanten te informeren omtrent alle mogelijkheden in keukenrenovatie. Vervolgens meet hij/zij in en bestelt o.a. fronten, keukenbladen en inbouwapparatuur die hij/zij, zodra alles bij de klant is afgeleverd, zelf in het werk monteert.

- Ronald, directeur

SITTARD



ROOSENDAAL



BREDA



NOORDWIJK



ZOETERMEER



DEN HELDER



AMSTERDAM



HELMOND



EMMEN



De Keukenvernieuwers telt ruim 45 aangesloten partners (2021). Allen bouwen hard aan het succes van hun eigen onderneming onder de paraplu van de landelijke samenwerkingsformule.

Uit de nu nog beschikbare witte regio's komen ook al aanvragen. Deze sturen we natuurlijk graag door aan een enthousiaste vakman/vrouw die niets liever wilt dan een mooi bedrijf opbouwen in de keukenbranche.





2008

FORMULE
OPGERICHT

47

PARTNERS
IN NL

6000

TOTAAL AANTAL
RENOVATIES P. JAAR

3000,-

GEMIDD.
KEUKENRENOVATIE

€ X,-

ROYAAL INKOMEN VOOR
AANGESLOTEN PARTNERS

X%

GEZONDE MARGES D.M.V.
COLLECTIEVE INKOOP

Als **Keukenvernieuwer** ben jij hét gezicht van de organisatie in jouw regio. Klanten komen via meerdere kanalen bij jou terecht:

- De algemene website
- Offline advertenties
- Google Ads
- Social Media Ads
- Mond tot mond reclame
- Busreclame

Dit worden ook echt jouw eigen klanten dus je plant de gesprekken en montages in wanneer dit voor jou en de klant het beste uitkomt.





”

Je hebt geen naamsbekendheid nodig om een succesvolle business te runnen

Landelijke t.v. en/of radioreclame is helemaal niet nodig. Wat je wél wilt is onder de aandacht komen bij de serieuze klanten die op het punt staan een aankoop te doen.

Men is overigens eerder geneigd iets aan te schaffen als ze daar goede recensies over lezen of horen. Daarom ligt onze volledige focus op lokale zicht- en vindbaarheid.

7,8

GEMIDD.
KLANTTEVREDENHEID
SCORE

32

GEMIDD. AANTAL
AANVRAGEN VIA
INTERNET PER DAG

40%

AANVRAGEN
VIA MOND TOT MOND &
LOKALE MARKETING

De Keukenbranche is zeer constant en nog altijd groeiende. Ieder huis bevat immers tenminste één keuken. Onze regio's bezitten dan ook een enorm potentieel voor startende **Keukenvernieuwers** die aan circa 100 renovaties op jaarbasis al een uitstekende boterham verdienen.

Daarnaast veranderen onze huizen ten opzichte van vroeger. Gesloten kamers worden open getrokken en men besteedt veel tijd in de leefkeuken. Daarmee stijgt de vraag om deze ruimte mee te kunnen stylen tezamen met de overige ruimtes in een woning. Laat dit nou net onze specialiteit zijn...



”

Als je ergens goed in bent, en het kan, maak er dan je droombaan van

Handige mensen met technisch inzicht en twee gouden handen zijn dan hard nodig. Dus als jij (hobbymatig) ervaring hebt in klussen en het jou daarnaast ook erg leuk lijkt

om klanten hierin te adviseren dan is dit jouw kans om hier je werk van te maken en op een zeer veilige en zekere manier een onderneming in keukens te starten. *De vraag is enorm!*



BOSCH

SIEMENS

ATAG

Pelgrim

ETNA

Quooker®

Als zelfstandige komt er van alles op je af. Het liefste doe je de hele dag alleen maar waar je echt goed in bent en wat het meeste oplevert. Dat is de reden waarom slimme ondernemers de samenwerking opzoeken.

Door je aan te sluiten bij een groot landelijk netwerk bouw je aan je eigen bedrijf én geniet je van enkele privileges die solo zzp'ers niet hebben. Hierdoor kun jij je volledig richten op je core business.

- Collectieve inkoop
- Aanvangstraining
- Meeloop stages
- Leveranciers bezoeken
- Hulp bij klantacquisitie
- 1 op 1 groeicoaching
- Bijscholing & cursussen
- Kennisdeling met collega's

Dankzij deze voordelen maken niet alleen mensen vanuit loondienst deze stap. Hieronder 3 voorbeelden van zzp'ers die de switch maakten van *solo* naar *samenwerken* bij **De Keukenvernieuwers** [DKV]. Ook financieel erg slim dus!



FRED

VOORHEEN

Scheepstimmerman

JAAROMZET EX. BTW DESTIJD

€ 105.000,-

EERSTE JAAR DKV EX. BTW

€ 234.000,-



ALEX

VOORHEEN

Allround klusbedrijf

NETTO RESULTAAT DESTIJD

€ 50.000,-

NETTO RESULTAAT DKV

€ 98.000,-



STEVEN

VOORHEEN

Stuccadoor

JAAROMZET EX. BTW DESTIJD

€ 80.000,-

EERSTE JAAR DKV EX. BTW

€ 410.000,-

Als oplettende lezer heb jij gezien dat **De Keukenvernieuwers** in 2008 is opgericht. Dit was op de vooravond van de laatste financiële crisis. Grote onrust in het land en dat werd onze start. Nu zitten we in de COVID-19 crisis. We gaan van hoog naar laag conjunctuur. Dit is normaal.

Opvallend is dat crisissen juist uitstekende periodes zijn voor onze partners. Dus in goede én slechte tijden blijkt keukenrenovatie voor veel mensen een fantastische oplossing. Dus wanneer is de beste tijd om in te stappen? Zodra *jij* er zelf écht klaar voor bent. Wij draaien wel!



Dus het succes hangt dan helemaal van jouzelf af? *Ja.*

Als bijna 50 **Keukenvernieuwers** in alle uithoeken van het land de vraag naar keukenrenovaties nauwelijks kunnen bolwerken, dan gaat dit ook in jouw gebied aanslaan!

De mate van jouw succes ligt dus aan jouw kwaliteiten als ondernemer.

Daarbij is de *wil* om te slagen veel belangrijker dan de achtergrond die je hebt. Natuurlijk helpt het wel wanneer je bepaalde eigenschappen of ervaring meebrengt in deze stap naar volledige zelfstandigheid.

Hier onder enkele kenmerken die jou zouden moeten typeren om je kans van slagen te vergroten:



- Technisch creatief inzicht
- Oplossend denkvermogen
- Werkt netjes en precies
- Houdt van strakke planning
- Geen 9 tot 5 mentaliteit
- Stelt klantbeleving voorop
- Enthousiast en eerlijk
- Vindt adviseren leuk
- Leergierig en ambitieus
- Open voor feedback
- Fysiek & financieel gezond



Je weet nu wat meer over deze mooie zakelijke kans maar waarschijnlijk heb je ook legio aan *nieuwe* vragen er bij gekregen. Dat is op zich een goed teken; je ondernemerbrein is in gang gezet!

Deze e-brochure is het eerste deel van het totale informatiepakket. Het tweede deel ontvang je (afgedrukt) in een vervolgstadium. Hierin staat het een en ander over winstprognoses, exploitatiebegrotingen en bonussen.



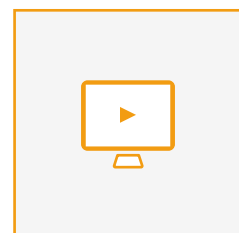
HOE NU VERDER?

Je kunt nu twee dingen doen

Een kort telefoontje inplannen is nog altijd het beste. Zo kunnen we even sparren over de mogelijkheden bij jou in de buurt. Een andere optie is om het eerstvolgende LIVE online webinar te bekijken.



Bellen



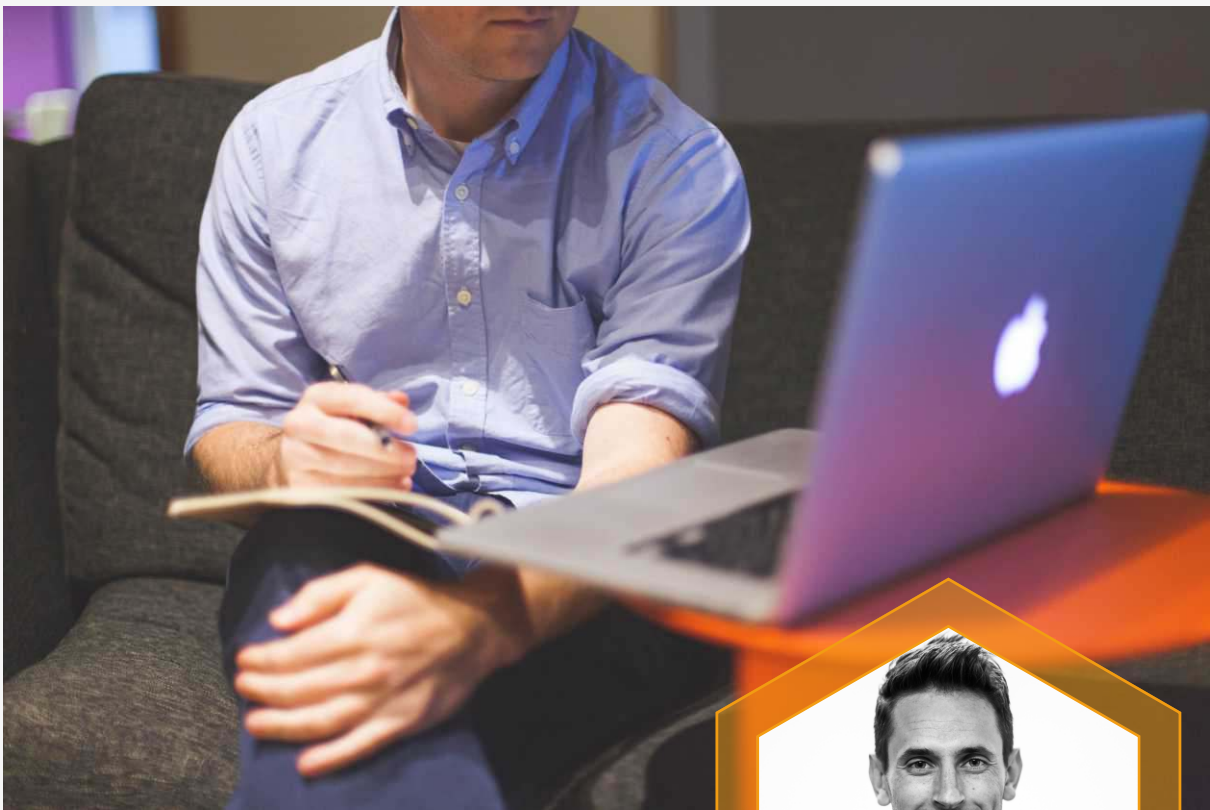
Webinar



Passief
LIVE WEBINAR

Om de zoveel weken geven wij een webinar voor alle geïnteresseerden vanuit het hele land. Deze online sessies vinden altijd in de avond plaats en kun je LIVE en volledig anoniem vanuit huis volgen.

Binnen 50 minuten leer je meer over de formule, onze werkwijze, het verdienmodel en krijg je antwoord op al jouw vragen. Deze kun je namelijk stellen door te typen in de privéchat. We eindigen altijd met een Vraag & Antwoord rondje dus alles komt gegarandeerd aan bod.



Na aanmelding ontvang je een mail. Je hoeft verder niets te downloaden. Klik enkele minuten voor aanvang op de link in de mail en wacht tot je iemand ziet. Meekijken kan via je telefoon, tablet of computer. Doe oortjes in alles goed te kunnen horen!


Webinarhost
Dhr. E.D. van Dam



Actief **EVEN BELLEN**

Ben je enthousiast geworden en wil je snel meer weten over jouw kansen bij **De Keukenvernieuwers**, dan is een *actieve* vervolgstap de beste keuze. Zoals je hebt kunnen lezen is er niet oneindig plek in het land.

Er zijn nog circa 8 vrije regio's beschikbaar en er kan maar één ondernemer per regio actief zijn. In dit geval geldt dus: **BEZET=BEZET!** *Interesse?* Wacht niet af en plan een belafsprak. Kies in de online agenda een tijd dat het jou schikt om even telefonisch kennis te maken.



Ezra van Dam

Kort Telefonisch Overleg

🕒 30 min

1. Kies een dag + tijdstip
2. Vul je gegevens in
3. Even kort bellen

Kies een datum en tijd

januari 2021 < >

MA.	DI.	WO.	DO.	VR.	ZA.	ZO.
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

🌐 Midden-Europese tijd (16:31) ▾

* De link naar deze agenda is dekeukenvernieuwers.nl/werken-als/agenda

Bijkomstig voordeel is dat we je direct kunnen vertellen of er op het moment nog andere gegadigden/geïnteresseerden zijn voor dezelfde regio als waar jij je pijlen op richt.

Daarnaast kunnen we samen aanhoren of het voor beide partijen zinvol is om het gesprek voort te zetten in persona onder het genot van een goed bakje koffie!

CONTACT:

Dhr. E.D. van Dam

06 2914 9924

013 469 1344

ezravandam@dekeukenvernieuwers.nl

Alle stappen in jouw oriëntatiefase zijn vrijblijvend en objectief. In onze voorlichting tonen we de voor- én nadelen van ondernemerschap in franchiseverband. Uiteindelijk moet jij zelf 100% achter deze keuze staan!



Julio Saltos
1 review

★★★★★ een jaar geleden

Via een advertentie op Facebook heb ik mijzelf aangemeld voor de webinar omdat ik er erg benieuwd naar was. Door het enthousiasme waarmee Ezra de webinar presenteerde was ik nog meer overtuigd dat ik meer wilde voor mijn toekomst. ... [Meer](#)

Like

Alex Krige
Local Guide · 33 reviews · 37 foto's

★★★★★ een jaar geleden

Ezra is Betrouwbaar en gedreven jou te helpen als zelfstandig ondernemer om je aan de juiste franchisegever te koppelen. Dit gebeurd op een enthousiaste en open manier. Ikzelf ben zo bij de Keukenvernieuwers gekomen en dat tot volle ... [Meer](#)

Like

Ton Schoonebeek
1 review

★★★★★ een jaar geleden

Mijn ervaringen met Succesvol Eigen Bedrijf zijn zeer positief. Mede dankzij hun professionele begeleiding ben ik nu een succesvol zelfstandig ondernemer. Een aanrader voor aspirant ondernemers die niet zelf "het wiel willen uitvinden".

Like 1

M. Eugster
2 reviews · 2 foto's

★★★★★ 4 maanden geleden

Positief: Professionaliteit

Toen ik wou starten als Keukenvernieuwer heeft Ezra al mijn vragen die ik had eerlijk beantwoord. Hij begeleidt je daarna nog voor langere tijd om succesvol je bedrijf te kunnen opbouwen.

Like

Martin Volken
1 review

★★★★★ een jaar geleden

Zeer tevreden met de samenwerking en diensten van "Succesvol Eigen Bedrijf". Ezra is een erg vakkundig persoon die weet waar hij over praat!
Zonder twijfel, de plek om te beginnen als ondernemer.

Like

John Van Dijk
1 review · 1 foto

★★★★★ een jaar geleden

Succesvol Eigen Bedrijf staat voor Ezra, en vice versa. Het begon allemaal met een informatieve webinar dat ik volgde met als doel wat meer te weten te komen over De Keukenvernieuwers. Deze werd op een dusdanige ... [Meer](#)

Like

Patrick van den Eeckhout
1 review

★★★★★ 5 maanden geleden

Positief: Professionaliteit

Surfend over het internet en zoekend naar nieuwe mogelijkheden kwam ik dit bedrijf tegen. Tegen mijn verwachtingen in bleek de webinar zeer duidelijk en open. Geen verassingen achteraf. super begeleiding gekregen en sinds januari de trotse eigenaar van mijn eigen bedrijf. Ezra bijt zich echt vast om je te helpen bij alle obstakels die je tegenkomt bij het starten van een bedrijf. Ik kan iedereen met ambitie aanraden om contact op te nemen.

Like

Freek Overdevest
2 reviews

★★★★★ 5 maanden geleden

Positief: Kwaliteit, Professionaliteit, Responsiviteit, Waarde

Ik heb eigenlijk maar 4 woorden nodig :
Top bedrijf.
Top gozer.

Ezra staat ervoor om je bedrijf succesvol te maken. Duidelijk en gedreven heeft hij mij geholpen om mijn bedrijf naar het volgende niveau te brengen. En zelfs nu ik al eventjes bezig ben zien we elkaar nog iedere maand om te kijken hoe het gaat en sparring we samen over verbeteringen enz.
Een zakenman die je oprecht en eerlijk behandelt.

Like

de keuken
VERNIEUWERS

Alle rechten voorbehouden
www.dekeukenvernieuwers.nl